

Planbase zoekt een:

Account manager Planbase (m/v)

Doelstelling:

- het verzorgen van een gezonde groei van het klantenbestand

Taken:

- je realiseert afspraken bij potentiële klanten voor het:
 - aansluiten van de klantbehoefte binnen het productportfolio
 - geven van presentaties
 - geven van demonstraties van het product
- je verzorgt seminars
- je blijft op de hoogte van marktontwikkelingen
- je signaleert zo nodig aanpassingen
- je stelt offertes op en weet deze te sluiten tot orders

Verantwoordelijkheden:

- verantwoordelijk de verkoop van het softwarepakket PlanBase
- verantwoordelijk voor het realiseren van gestelde verkooptarget
- verantwoordelijk voor het initiëren van commerciële acties en actieve opvolging hiervan
- verantwoordelijk voor het werven van nieuwe klanten
- verantwoordelijk voor begeleiden van het gehele verkooptraject tot het sluiten van de samenwerkingsovereenkomst

Profiel:

- minimaal HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur afgestudeerd in een bedrijfseconomische richting
- minimaal 3 jaar recente ervaring in verkoop van software- en businessoplossingen met bewezen track record
- kennis van (primaire) bedrijfsprocessen is een pré
- ruime ervaring in prestatiegericht werken en hiernaar worden beloond
- lef, commercieel gevoel, uitstraling en overtuigingskracht
- een pragmatische en nuchtere instelling
- ondernemend en verantwoordelijkheidsgevoel
- goede communicatieve en contactuele vaardigheden
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- een goede demonstratie-/presentatietechniek
- een kwaliteitsgerichte instelling
- een positieve verklaring omtrent het gedrag
- in het bezit van het rijbewijs B
- een gezonde dosis relativeringsvermogen en humor mogen hierbij niet ontbreken

Planbase biedt:

- werken bij een groeiende, informele en professionele onderneming
- in contact komen met innovatieve softwaretechnologie
- inspirerend werk met leuke en deskundige collega's
- prima basissalaris, aantrekkelijke bonusregeling en secundaire arbeidsvoorwaarden

Planbase is een jonge, dynamische en snel groeiende onderneming. Ons unieke product genaamd Planbase, concept en visie vraagt om unieke mensen. PlanBase ontwikkelt en verkoopt software voor o.a. de grondverzet-/verhuurbranche en projectgestuurde organisaties. Uniek is het volledig geïntegreerde grafisch planbord. Eenvoudig invoeren en slepen van afspraken, al dan niet gerelateerde aan relaties en projecten.

Relaties, orders/offertes, planning, projecten, abonnementen en facturering, PlanBase maakt het eenvoudig inzichtelijk voor de gebruikers. Dit alles bieden wij in de laatste technologische ontwikkelingen, zodat continuïteit, kwaliteit en stabiliteit hoog in ons vaandel staan.

Geïnteresseerd?

Stuur dan je gemotiveerde sollicitatie + CV naar:

PlanBase, t.a.v. Judith Huissoon, De Molen 19, 3994 DA Houten

E-mail: J.Huijssoon@planningit.nl

Telefoon: 088-9000100